

Einladung zur Schulungsveranstaltung „Erfolgreicher Verkaufen“

Zielgruppe:

Heizungsbauer, Elektriker, Personal im Außen- und Innendienst, Verkäufer, leitende Mitarbeiter und Geschäftsführer, Kundendienstmonteure

Grundlagen:

Verkaufs- oder Außendienst Erfahrung, Kundenkontakt

Themenschwerpunkte:

- Welchen Kunden habe ich vor mir
(aktive Mitarbeit)
- Psychologisches Verkaufen (5 Phasen)
- Maßnahmen zur Kundengewinnung
- Wie präsentiere ich mich und mein Unternehmen
 - Körpersprache und -Signale
(aktive Mitarbeit)
 - Kundenpflege/Telefon

Die Schulung findet in kleinem Rahmen statt (max. 8 - 10 Teilnehmer).

Termine: (siehe Schulungsprogramm)

.....
Anmeldung bis spätestens 1 Woche vor Schulungsbeginn

Schulungsort:

BARTL Wärmepumpen Vertriebs GmbH
Vertriebszentrale Stuttgart
Pforzheimer Straße 298
70499 Stuttgart-Weilimdorf

Der Beginn ist für 9.00 Uhr vorgesehen, Ende gegen 17-18Uhr

Die Schulungsgebühren in Höhe von € 120.- zzgl. MWSt. (€ 142,80) je Teilnehmer bitten wir vor Schulungsbeginn zu begleichen. In den Schulungsgebühren enthalten sind die Seminarunterlagen, Getränke und Verpflegung.

.....
Anmeldung:

Ich / Wir nehme(n) Ihre Einladung an und komme(n) am angekreuzten Termin mit
.....Person(en) nach Stuttgart.

Wir benötigen eine Übernachtungsmöglichkeit vom auf für Personen.
Die Übernachtungskosten sind von den Teilnehmern selbst zu tragen

Mein / Unsere Vor- u. Nachname(n):

per Fax: 0711 / 13 81 25 30
BARTL Wärmepumpen Vertriebs GmbH
Vertriebszentrale Herr Frei
Pforzheimer Str. 298
70499 Stuttgart

.....
Firmenstempel: